

### **Inhalt**

- Energiewende gestalten wirtschaftlich, regional, nachhaltig
- Photovoltaik das sindIhre Vorteile
  - Kostenfaktor
  - Pachtmodelle
  - Employer Branding
  - Unabhängig und krisenfest
  - Förderprogramme und Energiefahrplan
  - Beispielrechnung

- 3. Lokale Umsetzung:Beispiele aus der Praxis
  - PV-Freifläche: Chemie-Unternehmen mit Standort in der Region
  - Dach-PV: Stahlverarbeitendes
     Gewerbe
  - Energiekonzept: Pharmazeutische Logistik
- 4. Fazit und Ausblick
- 5. Kontakt



# 1. Energiewende gestalten – wirtschaftlich, regional, nachhaltig

Für viele Unternehmen ist eine grünere Energieversorgung heute ein Wettbewerbsfaktor:
Sinkende CO<sub>2</sub>-Emissionen verbessern nicht nur die Bilanz und das Image, sondern machen auch bei Fachkräften und Geschäftspartnern den Unterschied.



Die GGEW® AG bietet als regionaler Energieversorger individuelle Photovoltaik-Lösungen für Unternehmen jeder Größe – wirtschaftlich attraktiv, technisch durchdacht und aus einer Hand.

In diesem Leitfaden erfahren Sie, wie Sie Stromkosten senken, Ihre Energieversorgung absichern und gleichzeitig zum Klimaschutz beitragen.

# 2. Photovoltaik – das sind Ihre Vorteile Kostenfaktor

Energie ist teuer. Zwar scheint der Höchststand der Preisentwicklung überwunden, doch sind sich Expertinnen und Experten sicher, dass die **Energiepreise auf einem hohen Niveau bleiben** werden.

Gesetzliche Regulierungen wie die CO<sub>2</sub>-Bepreisung und steigende Netzentgelte durch notwendige Investitionen in die Stromnetze lassen die Preise perspektivisch nicht sinken.

Die Lösung: eine autonomere
Energieversorgung durch eigene
Erzeugungs- und Speicheranlagen. Gerade Unternehmen mit

großer Dach- oder Parkplatzfläche sind prädestiniert dafür, ihren benötigten Strom selbst zu produzieren.

Durch eine großflächige
Photovoltaik-Anlage lassen sich
bereits versiegelte Flächen gleich
doppelt nutzen. Aus einer
ungenutzten Fläche wird neues
Kapital und klimaschädliche
Emissionen werden eingespart.
Eine Photovoltaik-Anlage, egal ob
auf dem eigenen Dach, über dem
Parkplatz oder auf der grünen
Wiese ist eine nachhaltige
Investition in die Zukunft.



**Pachtmodelle** 

Auch wenn Unternehmen derzeit keine größeren Investitionen stemmen möchten, können sie Sonnenstrom selbst erzeugen und nutzen. Durch ein Pachtmodell haben Unternehmen die Möglichkeit, die

Anfangsinvestition auf monatliche Raten zu verteilen – ganz ohne Anzahlung.

Die **Pacht einer Dachfläche** ist ein weiterer Weg, kostenschonend

Flächen zur Energieerzeugung zu
nutzen. Entsprechende
Dachflächen werden klassisch
verpachtet und in enger Absprache
mit dem Energieversorger mit
Photovoltaik-Modulen bestückt.
Durch einen individuellen
Stromvertrag erhalten die
Partnerunternehmen den
Sonnenstrom in der Regel direkt
aus der Anlage und zu

vergünstigten Konditionen.



**Employer Branding** 

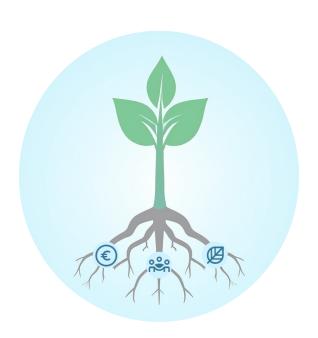
Nachhaltigkeit ist essenziell für das Fortbestehen unserer Wirtschaft im Ganzen, aber auch für einzelne Unternehmen im Speziellen. Nur wenn die natürlichen Ressourcen auch in Zukunft zur Verfügung stehen und die notwendigen Bedingungen vorherrschen, das eigene Geschäftsmodell weiterzuführen, kann ein Unternehmen in Zukunft bestehen.

Zeitgleich muss die **soziale Komponente** stimmen: Die

Mitarbeitenden müssen ihren Job gerne erledigen und sich mit dem Unternehmen identifizieren. Das ist erfolgsentscheidend. Doch auch die Wirtschaftlichkeit muss gegeben sein. Denn ohne den nötigen Ertrag kann sich das

klima- und
arbeitnehmerfreundlichste
Unternehmen schlichtweg nicht
halten.

Diesen Dreiklang beschreibt in diesem Kontext der Begriff der **Nachhaltigkeit**.



**Employer Branding** 

Ein wichtiger Baustein dafür ist die Energieversorgung. Sie ist langfristig entscheidend für die wirtschaftliche Stabilität. In Zeiten steigender Energiepreise – sei es aufgrund globaler Beschaffungskrisen oder der CO<sub>2</sub>-Besteuerung – ist eine langfristig gesicherte Versorgung mit Grünstrom essenziell für eine zukunftsweisende Strategie und ein unbedingter Wettbewerbsvorteil.

und somit für eine stärkere

Identifizierung der Belegschaft mit
dem eigenen Unternehmen. Selbiges
trifft auch auf die Akquise von neuen
Fachkräften oder von
Geschäftspartnern zu. Gerade dann,
wenn diese nach Corporate
Sustainability Reporting Directive
(CSRD) berichtspflichtig sind.

Nachhaltigkeitsbestrebungen sorgen zudem für ein **verbessertes Image** 

Wer heute auf Grünstrom setzt, stärkt sein Unternehmen damit nachhaltig.



Unabhängig und krisenfest

Energiepreise unterliegen
Schwankungen. Diese sind
börsenbedingt, in Teilen abhängig
vom Wetter und den Jahreszeiten
und – das wurde in den
vergangenen Jahren sehr deutlich –
von der weltpolitischen Lage.

Globale Krisen haben aufgrund multilateraler Lieferketten unmittelbaren Einfluss auf die Produktionskosten vor Ort. Grund genug, um für eine größere Unabhängigkeit zu sorgen. Daher sind nicht nur breite Angebote an Photovoltaik-Modellen, sondern im selben Zuge auch Speicherlösungen immer interessanter für Unternehmen mit

Je nach Größe der Speicher- und Erzeugungsanlage kann ein zeitweiser Betrieb in Teilen unabhängig vom Stromnetz betrieben werden.

hohem Verbrauch.

Auch etwaige Netzengpässe können durch einen Speicher abgepuffert werden. Ein Stromspeicher als Ergänzung zu einer Photovoltaik-Anlage sorgt zudem für eine größere Preisstabilität und einer Eigenverbrauchsquote von bis zu 100 Prozent.

Mit einem Stromspeicher lassen sich Peaks in der
Stromproduktion für weniger sonnenintensive Stunden zwischenspeichern. Das sorgt nicht nur für eine größere wirtschaftliche Unabhängigkeit, sondern auch für eine stabilere Versorgung.

Gleichzeitig lassen sich durch den eigenen Speicher auch Spitzenlasten im Verbrauch glätten und verschieben, was zu günstigeren Netznutzungskosten führen kann.

Förderprogramme und Energiefahrplan

Lange Zeit konnten sich sowohl Privatpersonen als auch Unternehmen auf breit angelegte
Förderprogramme verlassen.

Da der Betrieb von
Photovoltaik-Anlagen
mittlerweile jedoch auch
ohne Zuschüsse in der
Regel wirtschaftlich ist,
werden nur noch wenige
Förderprogramme
angeboten. In einer engen
und individuellen
Beratung ist die Prüfung
einer Fördermittelakquise
dennoch ein
obligatorischer Schritt.
Im selben Zuge hilft die

Im selben Zuge hilft die Erstellung eines ganzheitlichen
Energiefahrplans dabei,
alle Potenziale einer
verbesserten
Energieeffizienz zu
erkennen.



# 2. Photovoltaik – das sind Ihre Vorteile Beispielrechnung

Wie sieht ein solches Projekt beispielhaft in Zahlen aus?



Investitionen: 250.000 Euro



Autarkie: 70 Prozent

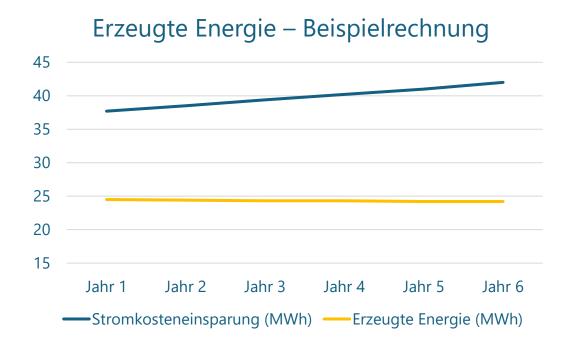


Amortisierung: Nach 5,5 Jahren



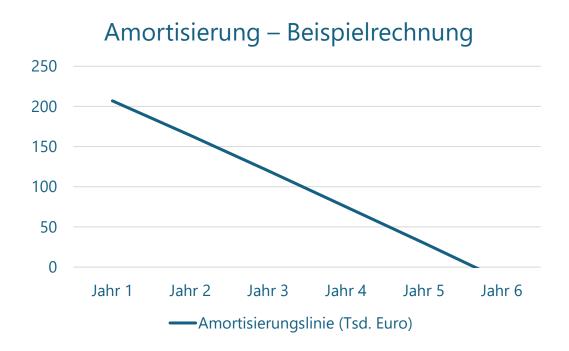
CO<sub>2</sub>-Einsparung: 98,6 Tonnen pro Jahr

# 2. Photovoltaik – das sind Ihre Vorteile Beispielrechnung



Ausgangspunkt der Berechnung ist ein Jahresstromverbrauch von 500.000 kWh/a. Eine Anlage mit einer Erzeugungsleistung von knapp 250 kWp bringt es auf eine Erzeugungsmenge von rund 240.000 – 250.000 kWh im Jahr bei einem Anschaffungspreis von ca. 235.000 Euro. Bei 70 Prozent Eigenverbrauch werden etwa 73.500 kWh ins Netz eingespeist.

# 2. Photovoltaik – das sind Ihre Vorteile Beispielrechnung



Berechnet wird zudem der Reststrombedarf von **328.500 kWh/a** mit einem langsam steigenden Brutto-Strompreis, startend bei **22 ct/kWh**, und einer EEG-Einspeisevergütung von anfangs **6,62 ct/kWh**.

Eine Amortisierung findet unter den gegebenen Bedingungen nach etwa **5,5 Jahren** statt – bei einer Gesamt-Kosteneinsparung von **34 Prozent.** 

# 3. Lokale Umsetzung

Beispiele aus der Praxis

Beispiel 1: PV-Freifläche

# Chemie-Unternehmen mit Standort in der Region

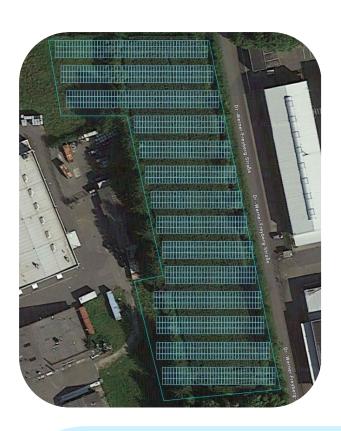
International agierendes Unternehmen

**Projekt**: GGEW baut Freiflächen-Photovoltaik-Anlage auf Firmengelände.

Verbrauch: 2.000.980 kWh

#### **Serviceleistung GGEW AG**

- Beratung und Planung
- Beratung zu Gebäudeversicherung
- Unterstützung bei Anträgen und Genehmigungen
- Abstimmung mit den Herstellern
- Langfristiger Service und Wartung



#### **Details zur Anlage**

- PV-Anlagenleistung: ca. 999 kWp
- 1.100.000 kWh Erzeugung pro Jahr
- 63,3 % Eigenverbrauchsanteil
- Ca. 35 % Energie-Autarkie
- Amortisation innerhalb der ersten sechs Jahre

# 3. Lokale Umsetzung

Beispiele aus der Praxis

Beispiel 2: Dach-PV

#### Stahlverarbeitendes Gewerbe

Lokales Produktionsunternehmen

**Projekt**: GGEW installiert Photovoltaik-Anlage und E-Ladesäulen.

#### **Serviceleistung GGEW AG**

- Beratung und Planung
- Beratung zu Gebäudeversicherung
- Kommunikation zwischen Ladeinfrastruktur und PV-Anlage
- Langfristiger Service und Wartung inkl.
   Kundenstation
- Flexibilität und Erweiterbarkeit





#### **Details zur Anlage**

- PV-Anlagenleistung: ca. 99 kWp
- 100.000 kWh
   Erzeugung pro Jahr
- AC-Ladeinfrastruktur mit zwei Ladepunkten
- 55 % Eigenverbrauchsanteil
- Erhöhung auf 65 %
   Eigenverbrauchsanteil durch Ladesäule

# 3. Lokale Umsetzung

Beispiele aus der Praxis

Beispiel 3: Energiekonzept

#### Pharmazeutische Logistik

Lokales Logistik-Unternehmen

**Projekt**: GGEW pachtet Dachfläche auf Lagerhalle für Photovoltaik-Anlage und schließt langjährigen Strom-Vertrag mit Verbraucher vor Ort ab.

#### **Details zur Anlage**

- PV-Anlagenleistung: ca. 968 kWp
- 894.000 kWh
   Erzeugung pro Jahr
- 520 eingesparte Tonnen CO₂



### 4. Fazit und Ausblick

Kurz und knapp

Der Energiemarkt hat in der jüngeren Vergangenheit gezeigt, wie volatil und eng verbunden mit der globalen Weltwirtschaft er ist. Damit die Auswirkungen gesetzlicher Änderungen, internationaler Krisen und schwankender Preise sich so gering wie möglich halten, ist eine Investition in einen höheren Autonomiegrad eine Investition in die Zukunft.

Gleichzeitig spielt der reduzierte

CO<sub>2</sub>-Fußabdruck auf das eigene

Unternehmensimage ein.

Durch einen höheren Anteil an grüner Energie machen sich Unternehmen attraktiver für Geschäftspartner und neue Fachkräfte und stärken die Bindung zur eigenen Belegschaft.

Die Investition in eine Photovoltaik-Anlage **lohnt sich!** 

Gerade dann, wenn der
Eigenverbrauch hoch ist, ist die
Produktion von Sonnenstrom
Iohnenswert, denn perspektivisch
steigen die Strompreise.

Mit einem Invest in eine höhere Energie-Autarkie stärken Unternehmen **Resilienzen** und machen sich **unabhängiger** vom globalen Energiemarkt.

Mit GGEW haben regionale

Unternehmen in Südhessen
einen erfahrenen Partner vor Ort,
um das Projekt einer nachhaltigen

Transformation der eigenen
Energieversorgung zu schaffen.

#### 5. Kontakt

#### Fragen? So erreichen Sie uns



Vincenzo De Matteo
Abteilungsleiter Geschäftskunden
06251/1301-431
vincenzo.de-matteo@ggew.de



Anja Schmitt
Key Account Managerin
06251/1301-279
anja.schmitt@ggew.de



**Hagen Lücken**Technischer Vertrieb
06251/1301-425
hagen.luecken@ggew.de

GGEW und das GGEW Logo sind eingetragene Marken der GGEW AG in Deutschland. Weitere hier verwendete Kennzeichnungen sind Marken ihrer jeweiligen Eigentümer.

Die Inhalte der Beiträge in unseren Broschüren, Flyern und auf unserer Internetseite sind urheberrechtlich geschützt. GGEW ist Inhaber der Nutzungsrechte an diesen Inhalten, soweit nicht abweichend angegeben. Ihre Verwendung ist nur mit Zustimmung von GGEW bzw. mit Zustimmung des angegebenen Urhebers gestattet. Verwendete Fotografien sind mit Bildnachweisen gekennzeichnet, soweit sie nicht durch GGEW angefertigt wurden. Die Verwendung dieser Fotografien ist nur mit Zustimmung der GGEW bzw. im Rahmen der Lizenz des jeweiligen Urhebers möglich.